



## Werkstudent (M/W/D) im Bereich Sales

Die OGLabs Germany GmbH zählt zu den führenden Agenturen im Bereich Mobile-Games Vermarktung und ist Facebook Premium Partner. Zur Verstärkung suchen wir nun Unterstützung im Bereich Sales für den Aufbau unserer neuen Tochterfirma Interactiveads.online.

### Deine Aufgaben:

- Du unterstützt uns in allen Bereichen des Tagesgeschäfts und bekommst Einblick in die Betreuung unserer wichtigsten Partner
- Du bist eigenverantwortlich im Vertrieb unserer neuen Produkte tätig; Fokus hierbei die Dienstleistungen von interactiveAds.online
- Du sammelst Erfahrung im Aufbau und in der Betreuung bestehender Kooperationen
- Du bringst dich mit Ideen in die Konzeption von Sales- und Marketingmaterialien ein
- Du erhältst Einblick in die Kommunikation im B2B-Bereich

### Deine Voraussetzungen:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung, studierst derzeit oder hast ein abgeschlossenes Bachelor-, Master- oder Diplom- Studium
- Du besitzt eine hohe Affinität im Bereich Medien und Internet, idealerweise im Gaming-Bereich
- Du besitzt hervorragende Rechtschreib- und Grammatikkenntnisse
- Du besitzt sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Eine ausgeprägte Eigenmotivation und eine Leidenschaft für die Internetbranche runden dein Profil ab

### Wir bieten:

- abwechslungsreiche Aufgaben
- eine frische und aufgeschlossene Atmosphäre in einem wachsenden Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten in einem brandneuen Office
- Einblicke hinter die Kulissen der Computerspiele-Industrie
- faire Vergütung

Bewirb dich noch heute!

Bitte sende Deine vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Bild, Zeugnisse, Arbeitsproben) per E-Mail an [v.pulz@oglabs.de](mailto:v.pulz@oglabs.de).

Web: [www.oglabs.net](http://www.oglabs.net)